

Über TOBSTEEL

Die TOBSTEEL GmbH ist ein aufstrebendes, international agierendes Handelsunternehmen für rost- und säurebeständige Verbindungselemente. Für das weitere Wachstum suchen wir Verstärkung für unser TOBteam.

Ihre Ansprechpartnerin

Export- & Serviceorientiertes Team

Ihre Mission

- **Vertriebsdynamo:** Seien Sie die treibende Kraft im **Kundenservice** und der **Verkaufsentwicklung**. Ihr Aufgabengebiet umfasst alles von der **selbständigen Kundenakquise bis zur erfolgreichen Auftragsabwicklung** – ein abwechslungsreicher und verantwortungsvoller Rollenmix, ganz bequem vom Schreibtisch aus!
- **Kundenflüsterer:** Sie stehen unseren Kunden in **Ihrem Verkaufsgebiet Frankreich** als kompetenter Partner zur Seite. Durch Ihr **Know-how** und Ihr **Verkaufstalent** sichern Sie die **Kundenzufriedenheit**, beraten die Kunden kompetent und tragen zum Ausbau unseres Netzwerks bei.
- **Problemlöser:** Bei TOBSTEEL sind Sie **mehr als nur ein Mitarbeiter – Sie sind ein kreativer Problemlöser**, der mit innovativen Ideen und Lösungen zum Erfolg des Teams beiträgt.
- **Stay or Go:** Ihr Hauptarbeitsplatz ist Ihr Schreibtisch in Öhringen. Wenn es ein Kundenprojekt anbietet, ist ein Kundenbesuch oder ein Fachmessebesuch mehrmals im Jahr gewünscht.

Ihr Fundament

- **Karrierebaustein:** Eine abgeschlossene kaufmännische oder handwerkliche Ausbildung bildet das Fundament Ihres Erfolgs.
- **Sprachschatz:** Sie sprechen nicht nur die französische Sprache, sondern leben auch die Mentalität und kennen die Kultur. Dann passt diese Stelle perfekt zu Ihnen und wird Ihnen sehr viel Freude bereiten.
- **Erfahrungsschatz:** Haben Sie schon im Vertrieb oder im Handwerk gearbeitet? Großartig, wenn Sie die Leidenschaft für Verkauf und Kundenkontakt mitbringen. Wenn nicht, erlernen Sie es bei uns.
- **Soft Skills:** Sie sind ein Kommunikationstalent, denken **kunden- und ergebnisorientiert** und bringen eine hohe Belastbarkeit mit. Ihr zielstrebiges Handeln und Ihre Freude am Erfolg zeichnen Sie aus, ebenso wie Ihre Begeisterung für telefonischen Kundenkontakt und den Umgang mit ihren Kunden.
- **Hard Skills:** Microsoft Office ist Ihr tägliches Werkzeug, und Erfahrungen mit Microsoft Dynamics/Navision sind ein Plus.
- **Schrauben Know-how:** Schrauben, Bolzen, Muttern & Co sind Ihnen nicht fremd? Dann sind Sie bei uns genau richtig. Aber auch **Quereinsteiger sind willkommen**, wenn Sie bereit sind sich Schraubenwissen anzueignen. Denn nur mit Wissen können wir unseren Kunden die kompetente Beratung und Problemlösung für ihr Projekt sichern.

Bereit, den nächsten Schritt zu machen? Wir freuen uns darauf, mehr über Sie zu erfahren! Bewerben Sie sich jetzt und werden Sie Teil unseres TOBteams.

Unsere Benefits

[Alle Benefits finden Sie hier](#)

Ihr Kontakt

Wenn Sie Interesse an dieser entwicklungsfähigen und verantwortungsvollen Aufgabe in einer stetig wachsenden Branche haben, dann senden Sie uns bitte Ihre Bewerbung unter Nennung Ihrer Gehaltsvorstellung und des möglichen Eintrittstermins an folgende E-Mail: kariere@tobsteel.com

oder per Post an:

TOBSTEEL GmbH
Personalmanagement
Rudolf-Diesel-Straße 8
D-74613 Öhringen

Bitte haben Sie Verständnis, dass wir analoge Bewerbungsunterlagen nicht an den Bewerber zurücksenden. Diese Unterlagen werden von uns ordnungsgemäß vernichtet.



Lisa Schwaderer

Personalmanagement

E-Mail: kariere@tobsteel.com

Telefon: 07941 6073-0

Beschäftigungsverhältnis

Vollzeit

Beginn der Beschäftigung

sofort

Arbeitsort

Rudolf-Diesel-Str. 8, 74613,
Öhringen, Baden-Württemberg,
Deutschland